



## VDs kommentar om 2006

Året har präglats av hårt arbete, som i kombination med god konjunktur gav oss vårt fina resultat.

[Läs mer](#)

## Året i korthet

Totalavkastning 16,1%

Resultat 2 064 Mkr

Fondkapital 17,2 Mdkr

Nedan visas resultatet för investeringsverksamheten. Klicka på varje affärsområde för deras kommentarer om året som gått och tankar inför 2007.

Affärsområde	Resultat 2006 (Mkr)	Avkastning 2006 (%)	Mål 2006 (%)
<a href="#">AP Direktinvestier.</a>	470	10,7	7,9
<a href="#">AP Partnerinvestier.</a>	89	25,2	10,2
<a href="#">AP Life Science</a>	149	9,4	9,6
<a href="#">AP Fondinvestier.</a>	1370	16,9	8,1

[Läs mer](#)

## Vad hände i det Regionala nätverket 2006?

Susanne Olofsson berättar mer om arbetet med Regionalt nätverk. [Läs mer](#)

I regionerna hände följande under 2006:

- [Norrbottnensregionen](#)
- [Västerbottensregionen \(Skellefteå & Umeå\)](#)
- [Siljansregionen](#)
- [Värmlandsregionen](#)
- [Jönköpingsregionen](#)
- [Blekingeregionen](#)
- [Kalmarregionen](#)

Vill du inte prenumerera på nyhetsbrevet, [klicka här](#)

Aktuellt från Sjätte AP-fonden 2 mars 2007.

Ansvarig utgivare: Erling Gustafsson Redaktion: Susanne Olofsson.  
För mer information kontakta [Susanne Olofsson](#) tel 031-741 10 00.

[www.apfond6.se](http://www.apfond6.se)

# mar 07

> Sjätte AP-fondens årsredovisning 2006

> 300 Mkr har utfästs till Creandum II

> 45 miljoner Euro har utfästs till CapMan Technology 2007

## Kalendarium

**8 mars**

Utskick av årsredovisning.

**13 mars**

Nätverksbesök i Jönköping. Företagsträff på Holmgrens Bil.

**26 mars**

Nätverksbesök i Siljansregionen. Företagsträff på Clas Ohlson.



## Ett starkt resultat och en trovärdig investerare

**Inför 2006 var vi övertygade om att vi skulle kunna fortsätta att leverera goda resultat. Utvecklingen i vår portfölj tillsammans med gynnsamma marknadsutsikter ingav oss en optimism som visade sig vara berättigad. Resultatet efter kostnader 2006 uppgick till 2 064 miljoner kronor (1 241), vilket motsvarar en nettoavkastning på 13,8 procent (8,9). Detta överträffar det av styrelsen fastställda målet på 7,2 procent (6,1).**

Under årens lopp har vi byggt upp en framgångsrik metodik för att arbeta med företag i olika stadier. Vårt långsiktiga och täta engagemang med företagen har gett oss trovärdighet i marknaden. Sjätte AP-fondens portfölj har i dag en balanserad risk, men bär spår av vår försiktiga investeringsstrategi i början av 2000-talet. Tack vare vår affärsmodell, ett välutvecklat strukturkapital, bra medarbetare och ett fungerande nätverk är vi nu rustade för att ta på oss större engagemang med ökad risk och hantera en eventuellt vikande marknad framöver.

2006 var också det aktiva nätverksarbetets år. Sjätte AP-fonden besöker sedan 2002 landets olika regioner och träffar entreprenörer och olika rådgivare som vill och kan påverka utvecklingen av näringslivet i sin region. Kontakterna kallas för Regionalt nätverk och innebär att vi skapar långsiktig trovärdighet ute på marknaden. Arbetet är en integrerad del i den dagliga affärsverksamheten och leder till affärer och affärspartners. Genom nätverket har vi fått en bra kontakt med det lokala näringslivet och fått en insikt i vad företag ute i landet behöver och söker hos en investerare.

### **Några viktiga händelser för Sjätte AP-fonden under året**

Börsnoteringen av Lindab i december markerade slutet på ett framgångsrikt år med många viktiga händelser. Försäljningen av A Carlsson Research AB, som Sjätte AP-fonden varit engagerad i sedan 1999, till danska NeuroSearch A/S var en betydelsefull och lönsam avyttring för affärsområdet AP Life Science. Solibro AB, som ingår i affärsområdet AP Partnerinvesteringar, bildade ett gemensamt ägt bolag med tyska Q-Cells AG, ett av världens största solcellsföretag, i syfte att utveckla och producera solceller baserade på Solibros unika och miljövänliga teknik. Under året lanserades Mixed Equity, som en del av affärsområdet AP Fondinvesteringar. Mixed Equity har byggt upp en portfölj av såväl noterade småbolag som onoterade innehav. Dessutom etablerade vi AP-konvertibeln som en attraktiv finansieringsform vid förvärv av små och medelstora företag i samband med generationsskiften.

Erling Gustafsson, VD, Sjätte AP-fonden

Källa: Sjätte AP-fonden



## Resultat 2006

### Totalavkastning 16,1%

Sjätte AP-fondens totalavkastning före kostnader uppgick till 16,1 procent 2006 (11,0).

### Resultat 2 064 Mkr

Sjätte AP-fondens resultat 2006 uppgick till 2 064 miljoner kronor (1 241). Avkastningen beräknad efter kostnader uppgick till 13,8 procent (8,9).

### Fondkapital 17,2 Mdkr

Sjätte AP-fondens fondkapital uppgick vid årsskiftet till 17,2 miljarder kronor (15,1).

Fondkapitalet ökade under året i värde med 2,1 miljarder kronor.

Sedan starten 1996 har fondkapitalet ökat i värde med 6,8 miljarder kronor.

Källa: Sjätte AP-fonden



## Vad hände i det Regionala nätverket 2006?

**Susanne Olofsson**

**Ansvarig marknad och Regionalt nätverk**

Sjätte AP-fonden fortsatte sin aktiva fältbearbetning med primärt syfte att investera. Sjätte AP-fondens styrelse tog under hösten 2006 beslut om att göra investeringar i tidig fas inom Regionalt nätverk. Med tidig fas menar Sjätte AP-fonden bolag som omsätter mindre än 10 miljoner kronor och som har ett kapitalbehov om max 5 miljoner kronor. Sjätte AP-fonden prövar och utvärderar nya modeller för att hantera propåer och investeringar i tidig fas.

Sjätte AP-fonden fokuserar på sju regioner; Norrbotten, Västerbotten (Skellefteå och Umeå), Siljansregionen, Värmland, Jönköping, Blekinge och Kalmar.

Under 2006 genomfördes en undersökning av de sju regionernas tillväxtområden.

Sjätte AP-fonden investerade i IQube [www.iqube.se](http://www.iqube.se), samt två tidiga investeringar i Stockholmsregionen via Entreprenörspartner.

[Läs mer om vad som hänt i regionerna under 2006.](#)

Källa: Sjätte AP-fonden



## I regionerna har följande hänt

### **Norrbottensregionen**

- Företag och lokala näringslivsaktörer bjöds in tillsammans med Landshövding Per-Ola Eriksson.
- Lokala näringslivsaktörer bjöds in tillsammans med Almi företagspartner i Luleå där behov och investering i tidig fas diskuterades.
- Sjätte AP-fonden investerade i Haparandaföretaget Polarica.

### **Västerbottensregionen (Skellefteå och Umeå)**

- Företag och lokala näringslivsaktörer bjöds in tillsammans med Innovation Västerbotten.

### **Siljansregionen**

- Besök i Vansbro kommun.
- Konferens med Sveriges små kommuner i Tällberg.
- Aktiviteter på Entreprenörsskolan i Leksand.

### **Värmland**

- Uppföljnings- och utvärderingsträff i Karlstad tillsammans med företag, lokala näringslivsaktörer och Handelskammaren i Värmland.
- Inbjudan för att diskutera generationsskiftesproblematiken.

### **Jönköping**

- Uppföljnings- och utvärderingsträff i Jönköping tillsammans med företag, lokala näringslivsaktörer och Handelskammaren i Jönköping.
- Beslut togs om en tidig investering via Entreprenörspartner.

### **Blekinge**

- Krigskassa i Blekinge AB startade sitt arbete och investering genomfördes i tre tidiga företag.

### **Kalmar**

- Uppföljnings- och utvärderingsträff i Kalmar tillsammans med företag, lokala näringslivsaktörer och Kalmar Science Park.

Källa: Sjätte AP-fonden

6th February 2007

## **Creandum closes its second fund on hard cap SEK 750 million (107 MUSD)**

**Creandum, the Nordic early stage venture capital firm targeting innovative technology entrepreneurs, has attracted major European investors and will continue the successful investment strategy from its previous fund.**

Creandum started its operations in 2003 with the establishment of Creandum I and has from the beginning focused on early stage technology start-ups in Sweden, Finland, Norway and Denmark. The ten investments that have been completed have given Creandum a reputation as the "Nordic Entrepreneurs behind Entrepreneurs". Today Creandum is the fastest growing independent partnership of its kind in the Nordic region. Creandum II will be invested in approximately 15 companies in the Nordic region.

*"We are delighted that Creandum has succeeded in attracting so many respected international investors. Reaching our maximum fund size in a first close after just a few months of fundraising, shows that our performance in the Nordic market together with the track records of each of the members of the Creandum team, has been well recognized by our investors" says Staffan Helgesson, Managing Partner at Creandum.*

Among the investors are the Sixth Swedish National Pension Fund and Skandia Liv who were the key investors in Creandum I. Cecilia Gross Friberger, Portfolio Manager Venture Capital at the Sixth Swedish National Pension Fund says: "We are a long term investor and we strongly believe that the Creandum team has the right capability to create high long-term returns through value creation in the portfolio companies and will therefore be one of the leading early stage technology teams in the Nordic region."

The European Investment Fund (EIF) is investing through the ETF Start-Up window of the European Commission program and Mr. Francis Carpenter, Chief Executive of EIF commented: "We are pleased that EIF has committed to Creandum II operating in the Nordic countries which have heavily invested in R&D. We are convinced that the Creandum team has all the ingredients to take advantage of this market opportunity, in an ever competing high-tech environment, and is well positioned to develop high tech innovations into attractive businesses."

"Creandum has a proven ability to select and develop technology of the future and start-ups with a substantial potential such as Edgeware and Norstel. We view Creandum as a leading Nordic early stage venture firm, and a coherent part of our Nordic strategy of building a portfolio of leading Nordic private equity firms within their fields" says Joachim Høegh-Krohn, CEO of Argentum.

Antti Kumm, Investment Director, Finnish Industry Investment says: "The Creandum fund is an excellent tool to raise the awareness of international investors to nurture start-ups into global markets."

Mannheimer Swartling acted as legal advisors for Creandum II.

For further information please contact:  
Staffan Helgesson +46 70 377 65 82 or Martin Hauge +46 70 757 77 36  
Or visit [www.creandum.com](http://www.creandum.com)